

“现 在我已经把洗碗的任务交给外包商了。”在这个洗碗工“红遍”香港的岁末,香港翠湖海鲜饭店董事总经理余锦辉感叹“轻松了很多”。这样的外包代价不菲——每月超过5万港元。可见,近日广为外界关注的“香港洗碗包场:48000港元/月”并非个案。

洗碗工的“逆袭”折射的是香港整个劳动力市场的结构性“用工荒”,本土供给不够以及年轻人的眼高手低导致餐饮业等服务行业面临熟练工的求大于供。事实上,目前一些建筑行业的高薪技术工人的日薪已经接近2000港元,比起洗碗工毫不逊色。根据香港特区劳工及福利局的预计,2018年,香港劳动力市场的老龄化程度将继续增加,55岁下劳动力的比例将出现下降。

香港用工荒扩至餐饮建筑

月薪2万港元! 香港洗碗工“逆袭”

求助洗碗机

在熙熙攘攘的香港铜锣湾旺区,挤满了拎着大包小包的游客,不少各国风情的餐厅也自然选址于此,在游客挑选着贴在门口琳琅满目的食物图片时,另一些字眼吸引了游客们的眼球,“洗碗包场:48000港元/月”。这些海报也在网上迅速走红,不少香港普通打工仔,甚至包括金融界精英,都纷纷萌发“跳槽”的想法。

4.8万港元是一个包场的概念,即这个月内就整个餐厅的洗碗工作量给出的打包价。由于一般会有数名洗碗工参与,因此上述高价并非单人月薪。

以香港某餐厅为例,这样的包场价格由三人完成,每人月薪实为1.6万港元左右。

但即便如此,这样的薪水也就是香港就业市场的中等水平。香港特区政府统计处数据显示,2012年香港30-39岁男性和女性就业人士的月薪中位数分别为1.6万和1.5万港元。

香港餐饮行业协会会长黄家和表示,香港目前餐饮从业人员有26万人,但目前业界存在空缺近3万个职位,其中有60%是洗碗、清洁等工作。



为了顺利聘请到洗碗工人,不少餐厅选择了增加工资水平,而洗碗工的工资更是水涨船高,由1年前的四位数,瞬间跳到五位数的水平。

机械自动化,是很多餐饮业商家都未必在开店时就愿意做的事情,香港午餐盒供应商“新5餐”行政总裁梅子安向记者表示,2011年,公司已经预见人工成本或将持续上升,所以决定购买大型自动化洗碗机,“尽管前期投入非常高,但是只需要请两个人可以完全在短时间内处理5000份碗碟,并且可以做到24

小时不停歇工作。”梅子安说,但他未透露自动化设备的投入金额。

黄家和建议,要解决目前餐饮业的“用工荒”局面,只能通过两方面,一方面是机械自动化,使用洗碗机等高科技产品,另一方面则是通过高工资吸引人才或聘请兼职,让更多人进入这个行业,不过市场的承受能力有限,目前市场最多可以承受每月2万港元的水平,但再加上去,也未必能真正吸引到劳动人口从事这项工作,而这种低端劳动市场劳工短缺的趋势,很难在短时间内转变。

变老的劳动力

在香港年轻劳动力源源不断为各大行业输入新鲜血液的时候,洗碗或是其他低端劳动力市场却少人问津。根据中原人力资源顾问公司董事总经理周绮萍介绍,目前香港的年轻人中,有60%拥有中学以上学历,其中四成本科学历以上,有六成是有副学士及专业文凭的。

“洗碗让年轻人看不到职业前途。”周绮萍说。与香港餐饮业劳工短缺情况类似的,还有香港建筑业,截至12月,香港建筑业有32万注册建造业工人,但其中实际在工地工作的有15万;建造专业工种工人近10万,有近一半年龄在50岁以上,需求缺口达到

上万人。而这些技工的工资已经在过去几年飞涨,有些已经接近2000港元/天的水平。

香港政务司司长林郑月娥早前在出席活动时表示,香港的劳动力市场有错配的情况出现,不少半技术或低技术工种难以聘请员工,年轻人又不愿意加入这部分市场,可以考虑新移民及少数族裔等加入劳动力市场。

“社会最需要的工种,工资就应该是高的,最容易被替代的工作,工资自然也就低一些,这适合各个行业各个社会。”海通国际首席经济学家及研究部主管胡一帆说。

胡一帆表示,香港与内地的情况不太一样,香港经济有80%由服务业贡献,人员出现巨大短缺,唯一的解决办法只有劳动力的输入。

香港本土劳动力的老龄化结构构成了另一大压力。香港特区劳工及福利局的统计数据显示,到2018年,香港本土55岁以上的劳动力供应人数预计由2010年的45.28万人增加到67.28万人,占本土整体劳动力供应比例从13.2%上升到18.8%;比较而言,55岁以下本土劳动力可能由297万人下降到291万人,占比从86.8%下降到81.2%。

目前香港建造商会已经开始研究,争取未来输入8000名海外技术劳工,同时,黄家和所在的香港餐饮行业协会也正在研究引进海外劳动力的可能性,但涉及的审批过程复杂,时间较长。而香港特区政府也正在咨询意见,寻求压缩申请程序的可能性。

胡一帆表示,目前“用工荒”的出现也是教育导向的错配,很多孩子从小被教育就是一定要上大学,应该学习德国在高端制造业提供职业教育。(第一财经日报)

如果说张明(化名)是中国首位大学生“银行家”,似乎有点言之过早;如果说他是第一位“开银行”的大学生,倒真有那么点儿意思——毕竟,这个敢想敢干的小伙子,已经把他的“6531银行”成功地开在“目标客户”面前。

大二学生 在校“开银行”

愿帮助学生创业 不支持超前消费

看新闻决定“开银行”

张明生于1993年,是大连理工大学大二的学生,住在该校6舍531室。每到过年,小朋友们都把压岁钱拿去买玩具了,而张明却默默地把红包积攒起来,等到年后银行一开门,通通存到家人为他代开的账户里。不仅是压岁钱,就连平常亲友长辈给的零用钱他也不放过,“那时候总是一得了钱马上就往银行跑,40元,50元,70元……一点点往里攒。”

11月15日(周五)早晨,他像往常一样起床,按照惯例上网浏览百度新闻,一条“中学生校内开‘银行’,校长筹集1万元作启动资金”的新闻吸引了张明的目光。在这条新闻里,北京十一学校校长,用自己的稿费1万元,开办“圆梦银行”,交给该校的高中生自主运营,主要用于投资校内各社团的

发展,年利率统一5%。

“看到这条新闻时,我原本睡眼蒙眬的脑袋瞬间就清醒了,将新闻从上到下仔仔细细看了十几遍。心里有一个声音在喊,‘机会来了,机会来了!’”产生“开银行”的想法之后,张明马上在线咨询律师,问题就是个人能否向个人放贷。得到肯定之后,他又在自己的电脑上设计了一份简洁的传单,当天下午就跑到校内的小复印店,一印就是3000张。

从阅读新闻灵光一闪,到逐个宿舍发完传单,短短12个小时,张明就完成了他的校园金融事业的策划和初步推广。他也承认那天的自己有些疯狂,“但我总是想,高中生都能干,为什么大学生不行?既然还没有人做,那这个螃蟹,我吃定了。”

个人借贷律师称合法

11月15日晚,一张宣传图片在人人网上被疯狂转发,宣传单题为

《“6531银行”开幕啦》,文中的内容可谓劲爆:“到毕业之前无限期贷款,贷



款金额从100元到20万元不等,月息1.8%……”图片两小时内浏览量多达6000多次,分享量高达240条。短短5天,就有十几拨儿客户咨询业务。

按照“6531银行”的规章制度,其贷款对象仅限于大连理工大学在校大学生(需年满18周岁),贷款人须将价值超过所贷金额的物品作为抵押。大方的让利精神体现在违约后的条款里——如果借贷人既不偿还本金又不支付利息,“6531银行”有权将借贷人所押物品进行变卖,变卖现金之后,“6531银行”只拿回自己的本金和应得的利息,剩余部分返还借贷人。

有人羡慕地说,这才是真“土豪”,有人惊呼“放高利贷的来了!”“大工惊现地下钱庄!”也有人对其

合法性表示质疑,纷纷留言:“哥们,趁早收手吧,小心‘查水表的’来了。”

北京炜衡律师事务所律师彭逸轩说,他欣赏张明对校园市场的灵敏判断,认为这是“非常精明的商业头脑”。他分析,“6531银行”使用的是自有资金,不存在非法集资,但严格地讲也不能算银行,毕竟它没有存款业务,也没有相应的金融牌照,准确地讲,应该是一种民间个人借贷。“6531银行”收取1.8%的月息符合法律规定标准,只要借贷双方均为年满18周岁的完全民事行为能力人,就是受法律保护的民间借贷。目前来看,张明都是在法律允许范围内做事,只是宣传策略上用“银行”字眼有噱头之嫌。

客户没抵押,业务难成交

11月15日晚,传单刚发完,当晚就有人打来电话,说想在校外租房,钱不够,想借1000元。这是“6531银行”第一位客户,因无法提

供同等价值的抵押物,借贷未能成交。但张明很乐观,“嘿,发传单还真有点儿效果,原来还真被人需要!”

截至目前,“6531银行”大概接

了十几个“客户”咨询电话,拟贷款金额从400元到8000元不等。“客户”们都能接受1.8%的月息,可都在同一个问题上犯了难:不能提供同等价值的抵押物。张明对此表示理解,他尊重校园金融的现实环境:大学生身边值钱的东西基本上就是一台电脑一部手机,还都是必需品,抵押了自己就没法用了。

张明希望找自己贷款的同学,能把钱用在正当消费上。有人找“6531银行”贷款8000元,用于购置电脑,张明分析,学生电脑3000元左右就可以了,上来就买那么贵的,没有必要。张明不喜欢这样的客户,认为没有能力挣钱还想超支享受的行为“不靠谱”,他希望“6531银行”能帮助有正当用途的同学,尤其青睐在校园积极创业的客户。

黄了十几单生意之后,“6531银行”终于出现一位符合张明理想标准的“优质客户”——有位同学在学校西区(宿舍区)开小卖部,资金周转不过来,想从“6531银行”贷款用于进货,春节后再还款。对方的抵押物有一台戴尔笔记本电脑、一块手表、一辆自行车。张明把贷款金额从5000元降到3000元,但考虑到一旦发生还贷风险后,不希望“追在人家屁股后面要账”,谨慎起见,他决定只贷2000元。(中国青年报)

双墩墓园

国有经营性公墓,位于火车站西北,双墩汉墓旁,专人看护,预约接送。

电话:87831167 87835644

请本版未署名作者速与本报联系,以便寄奉稿酬。