

# 老会计做居民小组长 常常“受气”依然认真

昨天上午,运河西路109号宿舍区的黄业祥大爷,顶着毒辣的太阳前往沙南社区,商讨小区环境卫生问题。今年72岁的黄大爷曾经是名会计,为人老实做事认真,做居民小组长后,常常因小区公共事务而“受气”,但他依然坚持着。

## “阴错阳差”当小组长

据黄大爷介绍,他原来在邗江物资系统一家单位做会计,住在运

河西路109号职工宿舍已经35年。运河西路109号原来有10幢楼,后来由于拆迁,只剩下5幢楼,原来的居民小组长也先后因拆迁、搬迁而离开。退休后的第二年,黄大爷到社区办理相关手续时,社区工作人员请他帮忙散发通知、张贴告示,他认真地完成了任务。

黄大爷没想到的是,就是这次帮忙,社区觉得他做事认真负责,就请他当居民小组长了,这一做已经11年了。

## 常常“受气”不后悔

黄大爷不但谨慎,为人也忠厚,因为小区公共事务常常“受气”,但他依然坚持着。

黄大爷告诉记者,近年来,小区因为拆迁以及周边工地多,矛盾也非常多。有一次,旁边工地打地基时抽水,将水管直接伸进了他们小区的窨井里,居民向他反映后,他立即找到施工方,结果对方根本不把他放在眼里。他跑到建设部门投诉,

最终将问题解决;有个从事废品生意的外地人租住在小区,将废旧物品堆在一楼前的小院里,邻居向黄大爷反映,黄大爷找到该外地人要求清理,不料对方根本不睬,黄大爷为此报警。

黄大爷说,居民小组长不好当,小区的公共事务一般都是“公说公有理,婆说婆有理”,弄不好就在中间受气,但他从不与人较真生气。他为小区做点事、受点气没什么大不了的。通讯员 季红 记者 刘峰生



近日,杉湾花园社区“爱送达”志愿服务队,为辖区内的独居老人和残疾人家庭提供理发、修脚、按摩等服务。 吴倩文 余佳 摄

## 社区黑板报

### 杉湾花园社区

#### 明天有说书表演

本报讯(通讯员 吴倩文 记者 余佳)明天下午2:00,杉湾花园社区书场有说书表演。

### 石油山庄社区

#### 明天有金融讲座

本报讯(通讯员 柳月 记者 仲冬兰)明天下午2:30,石油山庄社区邀扬州经济开发区财政局、江苏银行蜀冈支行有关人员举办“拒绝高利诱惑,远离非法集资”专业讲座,地点:离退休科3楼会议室。

### 鼎园社区

#### 明有义诊活动

本报讯(通讯员 顾丽君 记者 刘峰生)明天上午8时,鼎园社区便民服务大厅(7幢101室)将有义诊活动。

# 85岁老中医还在坐诊 免费为困难居民治疗

近日,双桥社区统计服务社工作人员到辖区走访时,意外发现,家住柳湖南苑的老中医姚卫良,虽已85岁高龄,每天还在附近的一家中医诊所坐诊,成为社区老有所为的典范。

姚卫良一生行医,年轻时在部队学西医,后来又回到江苏省中医学学校学习针灸,诊疗中西医结合,尤其擅长中医针灸,离休前是市中医院针灸科负责人。记者了解到,姚卫良自离休后就没有闲着,先后在运西卫生院、文峰社区卫生服务中心

继续发挥余热,用针灸服务老百姓。今年,他又应聘到柳湖南苑内的一个中医诊所工作,虽然只坐诊半天,但来找他看病的病人络绎不绝。

从事中医针灸50多年,姚卫良积累了丰富的治疗经验,尤其擅长针灸治疗内脏疾病,如胃下垂、子宫下垂等。病人陶女士,20多岁时患上胃下垂,到处看不好,后来发展到全身衰竭,家人听说姚卫良可针灸治疗,将病人抬到医院。“刚来时,针一插,人就昏过去了。”姚卫良还是把病人收了进来,制定

了合理的治疗方案,经过28天的针灸治疗,陶女士终于恢复健康。现在陶女士看到姚卫良,就称他为“救命恩人”。

姚卫良在社区坐诊,遇到一些家庭困难的居民来看病,经常免费治疗。他说,居民只要有社区开具的困难证明,都可以免费治疗。小区邻居有时遇到一些困扰健康的问题,找到他,他也是不遗余力帮助免费针灸。他说,医术只有服务于社会才有价值。

通讯员 孙瑜 张鑫 记者 仲冬兰

# 没空来社区 微信献爱心

本报讯(通讯员 王海燕 李美燕 记者 仲冬兰)一年一度的“慈善一日捐”开始了,近日,邗沟、滨湖等社区的爱心商户、党员和居民纷纷行动起来,到社区奉献爱心。记者了解到,微信捐款成了今年的新亮点,有的居民忙于工作不能前来社区,就通过微信献上一份爱心。

邗沟社区工作人员介绍,今年“慈善一日捐”已有近20人通过微信捐款,既有爱心商家,也有年轻党员,还有退休人员、商铺老板。辖区单位、居民捐款都很积极,辖区内前进国际文化发展集团、爱心送餐大使董乃军等,听说“慈善一日捐”开始后,当天一大早就赶到社区来献爱心;困难居民蔡德全以前一直是别人帮助的对象,今年也捐款20元,让社区人员很是感动。

为宣传“慈善一日捐”,滨湖社区不但在辖区主次干道、宣传栏等处悬挂、张贴横幅和宣传广告,营造活动氛围,社区工作人员还走访辖区商户,上门宣传,并在社区文化广场设立“慈善一日捐”捐款箱,带头捐款,带动居民参与。

## 提速降费再出击 企业上云赋新力

# 江苏移动推进信息惠民工程落地

记者5月16日从江苏移动“深化提速降费,共创美好生活”专题发布会上获悉,江苏移动实施提速降费再加码、力推八项新举措,涉及网络建设、资费调整、流量权益、宽带服务四大方面,不仅直接让利客户,更加快促进江苏经济的转型升级。会上,江苏移动还发布了两朵“合营云”,进一步推动“企业上云”计划加速落地。据悉,移动云现已服务全省政府、教育、金融、科技等行业客户近万家,为推动江苏高质量发展贡献力量。

## 四大方面加码提速降费

江苏移动始终积极响应政府号召,自2015年开展提速降费工作以来,高质量建成4G基站14.5万个,推进光纤升级改造、启动5G试验网建设。2017年取消手机国内长途漫游费,让2700万客户每年可节省通信费用2.66亿元。手机上网流量三年平均单价累计下降79%,国际语音及流量资费降幅均超过90%,商务宽带产品较互联网专线优惠超50%。

截至目前,超6300万移动电话用户、超1300万宽带用户正在享受提速降费带来的便捷实惠。在此基础之上,江苏移动2018年再推四大方面提速降费新举措,为客户、企业和社会创造更多价值。

网络建设方面,江苏移动持续完善4G精品网络覆盖,搭建城乡高速宽带网络。江苏移动采用3D-MIMO、分布式皮基站等新技术新设备,满足重点大型场馆、景区对4G网络的超大容量需求;在实现交通枢纽、热点区域4G网络全覆盖的基础上,开展容量及覆盖问题专项建设,大幅提升网络质量。在宽带方面,加快光纤到户改造和用户迁移,老

小区100%实现光改,全网具备200M以上接入能力,同时按需部署10G无源光接入系统,满足千兆宽带需求。加快农村基础设施建设,在完成两批1477个行政村宽带升级的基础上,2018年将实现南通、镇江、扬州、淮安共计776个行政村的宽带提速,进一步缩小城乡“数字鸿沟”。

资费调整方面,7月1日,江苏移动将全面取消流量“漫游费”,预计惠及2600万客户。对高星级客户,推出高端尊享计划,可享受大陆及港澳台、国际漫游不限量权益;另外,江苏移动还推出128/158/198元等档次不限量套餐,套餐流量全部拓展为国内流量;对30/50/70元流量包进行扩容,扩容后流量增加50%以上;推出“一元爽”日租卡,包含百度、咪咕、微博、芒果、头条、优酷、腾讯等定向流量,其他国内流量按1元/800M/天收取,允许叠加。

此外,江苏移动持续下调流量国际漫游费。国际/港澳台现有数据漫游230个方向(含航空/海事漫游)全部纳入3/6/9元区,其中包天不限量方向达到202个,让客户在国

际漫游时也能享受不限量优惠。

流量权益方面,江苏移动进一步丰富流量产品,全面推广“流量安心服务”。丰富定向流量资费和假日包等灵活周期产品,合计预计惠及用户超千万。推出“任我听”咪咕音乐、“任我玩”咪咕游戏定向包。联合阿里通信联名卡,推出每天2元全国不限量的“大淘卡”,以及每天1元500M的“小淘卡”。

宽带服务方面,江苏移动降低家庭宽

带、企业宽带和专线使用费,助力“双创”。2018年将加快光纤到户改造和用户迁移,老小区100%光改。宽带资费持续下降,比去年下降81%。在2017年下调互联网专线标准资费的基础上,简化商务宽带产品,集中打造百兆带宽商务版,大幅下调目录价,推动企业实际接入成本降低15%,合计预计惠及企业用户150万家,以实际行动让客户和企业切实受益,助力“互联网+”发展。

## 两朵“合营云”为企业上云赋能

在深入落实提速降费的同时,江苏移动还积极融入全省信息化建设,联合产业优势资源,全力推进“企业上云”计划,助力信息惠民工程扎实落地。

发布会现场,江苏移动发布的江苏移动阿里合营云、江苏移动华为合营云“两朵”云也颇受关注。江苏移动利用自身在网络、机房、客户及属地化服务方面的优势,分别结合阿里云在云计算研发技术、产品体系、生态伙伴等方面的丰富经验,华为公司在云计算服务器、存储、网络硬件的提供等方面的长处,依托江苏移动在南京的数据中心资源打造了江苏移动阿里合营云,基于江苏移动无锡太湖园五星级数据中心打造了江苏移动华为合营云。

“两朵”合营云“可提供上万台云主机、20PB云存储以及2T的出口带宽服务能力,为广大江苏政企客户提供云计算、云存储、云网络、云安全、云管理等基础服务能力,以及合作伙伴的第三方优势应用、移动自有的云计算等业务,还可以通过整合各自的优势

资源,构建云整体解决方案。

江苏移动在云计算方面也有着非常深厚的技术储备,为两朵“合营云”的发展奠定了坚实的基础。移动云是基于业界主流的OpenStack架构,采用自主研发的方式,面向政府、企业和公众推出的新型云计算平台。可为客户提供弹性计算、云网络和云安全等基础设施产品,以及数据库、大数据分析等平台服务,并通过开放云市场引入桌面云、舆情通、办公系统等海量优质应用。

说起移动云带来的便利,某大型车联网公司感触颇深。因该公司主要从事车联网的信息化服务,所以对网络质量、云服务提供商的要求非常高。为此,江苏移动为其量身打造了移动云+物联网+大数据的融合解决方案。移动云强大的资源储备、弹性伸缩能力、大数据分析服务及属地化支撑能力,很好地满足了该公司数据量大、计算性能要求高的需求,对突发的数据量高峰也应对自如,得到了客户的一致认可。